

Hast du den Drive? Dann werde Teil der aXpel Gruppe!

Tradition und Innovation - schliessen sich gegenseitig nicht aus. Seit mehr als ein halbes Jahrhundert bewegen wir uns in der Welt der Kunststoffe. Kontinuität in der Entwicklung von hochwertigen Kunststoffherzeugnissen unter Nutzung bewährter Prozesse in der Fertigung, kombiniert mit modernsten Technologien ermöglichen es uns, Produkte in hoher Qualität mit grosser Kundenzufriedenheit herzustellen. Die aXpel injection AG ist ein verlässlicher Partner für unsere weltweit tätigen Kunden und Lieferanten. Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter betrachten wir als wertvollstes Unternehmenskapital. Die gesamte aXpel Firmengruppe setzt konsequent auf Qualität sowie engagiertes und nachhaltiges Handeln – in allen Unternehmensbereichen.

Für unseren Standort Wolfwil / SO suchen wir zur Ergänzung des Teams per sofort oder nach Vereinbarung eine/n dynamische/n:

Sales Manager (w/m/d) 100%

Ihre Hauptaufgaben

- Akquise von Neukunden
- Eröffnen neuer Absatzkanäle
- Kundenbetreuung und technische Beratung
- Mithilfe bei der Produkteentwicklung
- Operative Verkaufsplanung
- Proaktive Kundenbetreuung von der Projektarbeit, Angebotswesen, bis hin zur Auftragsabwicklung unter wirtschaftlichen Aspekten
- Budget- und Zielverantwortung
- Nationale und internationale Kundenbetreuung
- Reisebereitschaft zum Aufbau und Erhalt langjähriger Kundenbeziehungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes BWL Studium oder höhere Fachausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B Bereich, vorzugsweise im Kunststoffbereich
- Kunststoffspritzguss /-verarbeitung ausgewiesene Markt- und Branchenkenntnisse
- Erfahrungen im Verkauf auch international
- Verhandlungssicheres Englisch
- Hohes technisches Verständnis
- Hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Kommunikativ, Verhandlungskompetenz, guter Netzwerker
- PC Kenntnisse (Office Paket)

Wir bieten

- Ein internationales Arbeitsumfeld, in welchem Sie ihre Talente voll einbringen können
- Flache Hierarchien, gutes Arbeits- und Betriebsklima
- zeitgemässe Anstellungsbedingungen
- eine vielfältige und verantwortungsvolle Tätigkeit
- moderne, dem heutigen Stand entsprechende Infrastruktur
- sorgfältige und umfassende Einarbeitung
- motiviertes und dynamisches Team
- Weiterentwicklung- und Zukunftschancen innerhalb der aXpel Gruppe

INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@axpel.com

Frau Selina Rolli, Leitung HR aXpel Group T: 034 411 11 01 | www.axpel.com